

IML im Thermoformen

Höchster Auftragseingang in der 71-jährigen Firmengeschichte

Rund 250 Gäste machten die Hausmesse der Illig Maschinenbau GmbH & Co. KG im Sommer zu einem vollen Erfolg. Nicht zuletzt durch die Erfahrungen aus vorangegangenen Inhouse-Shows bot die Mischung aus Vortragsprogramm und insgesamt zehn Maschinenbesichtigungen eine hohe Dichte an Informationen.

■ Die Gäste hatten insbesondere die Gelegenheit, im Nachgang der letztjährigen K und der diesjährigen interpack im praktischen Betrieb auch all jene innovativen Maschinen in Augenschein zu nehmen, die in Düsseldorf aus Platzgründen nicht gezeigt werden konnten oder dort bestellt wurden. Dass sie die Fertigungshallen am Neckar in fast übervollem Zustand vorfanden, ist bereits ein Indiz für den nach den beiden Leitmessextraordentlichen Auftragsbestand des in seinem Segment als einer der weltweit führenden Systemanbieter geltenden Spezialisten für Thermoform-Anlagen.

So hob denn Illig-Geschäftsführer Karl Schäuble in seiner Begrüßungsrede zunächst die erfreuliche Entwicklung der jüngeren Vergangenheit hervor. 2016 sei der höchste Auftragseingang in der mittlerweile 71-jährigen Geschichte der aktuell ca. 750 Mitarbeiter beschäftigenden Firmengruppe verzeichnet worden. Obwohl er keine konkrete

Umsatzzahl bekanntgab, nannte er als Inhaltspunkt ein zehnpromtentes und damit deutlich über dem Branchendurchschnitt liegendes Wachstum gegenüber 2015.

Auch für dieses Jahr könne bereits ein Plus registriert werden, das auf einen erneuten Rekord hindeutet. Eine erhöhte Nachfrage nach Thermoformanlagen bestehe international auf allen Märkten, auch in Schwelenländern. Mit eigenen Niederlassungen und Vertretungen in über 80 Staaten ist Illig rund um den Erdball präsent. Was Europa angehe, so sei die vollständige Erholung nach der Finanz- bzw. Währungs-krise bemerkenswert und das Niveau von 2007 nun wieder erreicht.

In-Mold Labeling auch in aseptischer FFS

Einer der „Verkaufstreiber“, betonte Karl Schäuble, sei ohne Zweifel die von Illig entwickelte In-Mold Labeling-Technologie

im Thermoformen (IML-T). Diese spezielle Technik erlaubt als Alternative zum Etikettieren oder Bedrucken die geometrie-flexible Dekoration verschiedenster Becher, Schalen und artverwandter Verpackungen unmittelbar während des Tiefziehvorgangs. Damit verwies er auf eines der Schwerpunktthemen der Hausmesse, das mit der Demonstration einer aseptischen, für die Lebensmittel- und insbesondere die Molkerei-Industrie konzipierten Form-, Füll- und Schließmaschine (FFS) ein absolutes Highlight darstellte.

Die Linie mit der Typbezeichnung FSL 48 war in voller Funktionsfähigkeit zu besichtigen und stand nach Abschluss aller Testläufe kurz vor der Auslieferung an einen iranischen Milchverarbeiter. Das Besondere an ihr ist, dass sie nicht nur über eine integrierte IML-Station verfügt, sondern auch die erste vollaseptische FFS-Anlage des baden-württembergischen Herstellers ist. Bis-

Interessiert verfolgten insgesamt rund 250 Gäste der zweitägigen Hausmesse – hier ein Bild des ersten Veranstaltungstags – das umfangreiche Vortragsprogramm



Quelle: KimberlyWitlieb

**Illig-Geschäftsführer
Karl Schäuble verkündete
anlässlich der Hausmesse
2017 einen Rekordumsatz**

her wurde einige lediglich ultra-cleane Ausführungen gebaut. Die FSL 48 garantiert nun laut Hersteller eine – sogar über die VDMA-Richtlinien hinausgehende – Keimabtötungsrate von log 6.

Die mit einem mehrspurigen Füller ausgestattete Aseptik-FFS arbeitet mit 30 Takten pro Minute sowie einem 24-fach-Revolverwerkzeug und ist auf eine Leistung von 43.200 Becher/Stunde ausgelegt. Als Basismaterial dienen eine 1,3 mm-PS-Folie und zur IML-Dekoration Papierlabel mit einer Grammaturn von 80 g/m². Die Anlage wird im konkreten Fall zur Herstellung, Befüllung und Verschließung rechteckiger Puddingbecher genutzt.

Den interessierten Besuchern wurde die IML-Technologie auch an dem neu entwickelten Thermoformer RDM 70 Kc in Kombination mit dem entsprechenden IML-Modul RDML 70b vorgeführt. RDM ist das Synonym für Illig-Bechermaschinen. Die Linie produziert mit einem 18-fach-Werkzeug PP-Rechteckbecher und realisiert in dieser Version einen stündlichen Ausstoß von ca. 17.000 dekorierten Behältnissen.

Sauber und produktiv

Ferner wurden acht weitere Thermoformmaschinen zur Herstellung von Kunststoffbechern, -schalen und -deckeln für verschiedene Anwendungen in der Lebensmittelverarbeitung gezeigt. Bei zwei dieser Demonstrationen wurde detailliert das innovative Cleanlivity-Konzept erläutert, das den immer größer werdenden Anforderungen an Sauberkeit (Cleanliness) bei gleich-



zeitig hoher Produktivität (Productivity) Rechnung trägt.

Das servomotorisch angetriebene, für 116 mm Durchmesser PP-Delicontainer konstruierte Thermoformsystem IC-RDM 75 K mit der angekoppelten Wendestapelstation PH 75c beispielsweise optimiert seine Effizienz u.a. durch eine Startautomatik, Planetengetriebe, einen geführten Werkzeugwechsel inklusive Grundeinstellung, Produktvielfalt durch Verkettung sowie eine spezielle Prozessregelung, Formluftführung und Kühltaktung. Die Sauberkeit wird durch ein Einstacheln ohne Folienpartikel, einen geschlossenen Kühlkreislauf, einen Kondenswassertropfschutz und Hygiene bei Stapeln verbessert.

Dem Cleanlivity-Postulat entspricht auch der Druckluftautomat IC-RDK 54. Bei ihm werden Verschmutzungen zum Beispiel durch eine Schmierstoffrückführung und keine Lacksplitters oder Rost absondernde Heizungskästen aus Edelstahl vermieden.

Der Folientransport bleibt über die gesamte Maschine hinweg komplett geschlossen. Auch hier geschieht das Einstacheln ohne Folienpartikel und durch eine Temperierung des Kühlkreislaufs bildet sich kein Kondenswasser.

Nur mit VPN-Verbindung

Ein weiteres Schwerpunktthema der Hausmesse lässt sich unter dem Stichwort Pactivity zusammenfassen. Als Vereinigung der englischen Begriffe „Packaging“ und „Activity“ beschreibt es das Komplettangebot des Heilbronner Unternehmens zur maßgeschneiderten Verpackungsentwicklung von der ersten Idee des Kunden bis hin zu dem allen Anforderungen entsprechenden Produkt. In der praktischen Umsetzung beinhaltet das neue Geschäftsfeld nicht nur die Musterherstellung, sondern zum Beispiel auch die Auswahl des geeigneten Thermoform-Verfahrens und die verschiedenen notwendigen Produktprüfungen.

Darüber hinaus gewährleistet Illig einen umfassenden After Sales-Service, der in einem weiteren Vortrag ausführlich erläutert wurde. So wird zum Beispiel keine Anlage mehr ohne VPN-Verbindungsmöglichkeit (Virtual Private Network) ausgeliefert. Diese moderne Kommunikationsoption mit dem Herstellerwerk erlaubt nicht nur eine Fernwartung bzw. ein Monitoring, sondern auch die problemlose Aufspielung von Software-Updates. Ferner bietet Illig diverse Maschinen-Upgrades an, etwa hinsichtlich der Steuerungen, der Antriebe und der Heizungselemente.

Bernd Neumann ■



Die in verschiedenen kleineren Gruppen organisierten Maschinenvorfürungen boten Gelegenheit zu Detailfragen